

Optimum Automotive offre son service Optipark pendant 12 mois.

Optimum Automotive offre son service Optipark pendant 12 mois

Afin d'accompagner les PME dans l'optimisation de leur parc automobile, un élément clé dans le contexte actuel, le spécialiste de la gestion de flotte propose gratuitement son nouvel outil Optipark. Il est adossé à sa plateforme de géolocalisation Mapping Control.

"Afin de participer à la reprise économique, nous avons pris une décision citoyenne : offrir à nos clients et prospects notre service Optipark pendant 12 mois. Nous avons à cœur d'accompagner la reprise d'activité et de participer à la relève de notre économie sur le secteur des flottes", annonce **Daniel Vassallucci**, le directeur général d'Optimum Automotive. Ce nouveau produit, adossé à la plateforme de géolocalisation Mapping Control, devait initialement être proposé gratuitement pendant 6 mois lors de son lancement en février dernier. L'entreprise a donc joué les prolongations en raison du contexte actuel.

Avec Optipark, Optimum Automotive entend apporter une solution de gestion de flotte complétant idéalement sa solution de géolocalisation. Ce service permet, selon le dirigeant, "d'automatiser et optimiser le suivi technique et financier des flottes" grâce au data mining et à l'intelligence artificielle. Il s'adresse avant tout aux TPE et PME dont le parc automobile ne dépasse la trentaine de véhicules et qui n'ont pas, dans leurs effectifs, de personnes dédiées à ce poste de dépenses.

Concrètement, toutes les données contractuelles, techniques et financières en lien avec les flottes sont intégrées à l'outil lors de son déploiement. Les véhicules sont totalement renseignés à partir de leur immatriculation (caractéristiques, plan d'entretien...) et l'ensemble des fournisseurs et des contrats sont paramétrés dans l'outil (carburant, loyers, assurance, entretien...).

29 euros par an et par véhicule

Une fois ce travail préalable effectué, Optipark permet une analyse financière et un suivi de l'évolution des contrats grâce à l'intégration régulière des coûts des fournisseurs. Le tout sans intervention de la part du client, qui n'a plus qu'à consulter les tableaux de bord, à activer les leviers d'économies identifiés et à réagir en cas d'alerte sur les dérives éventuelles. Optimum Automotive est également en mesure de prodiguer des conseils pour réduire le coût de la flotte.

"Avec cet outil, nous fournissons à nos clients un centre de conseil, simple dans la présentation, par le biais duquel nous allons analyser les dérives en termes de coûts ainsi que les optimisations potentielles, par exemple pour ce qui concerne les renouvellement de véhicules, précise Daniel Vassallucci. Nous allons regarder tous les leviers d'économies, tant sur le plan contractuel que financier". Le dirigeant assure que les économies peuvent, dans certains cas, dépasser la centaine d'euros par mois et par véhicule.

Une fois la période de 12 mois écoulée, les clients pourront souscrire à Optipark en format payant à un prix défiant toute concurrence : 29 euros par an et par véhicule.

